



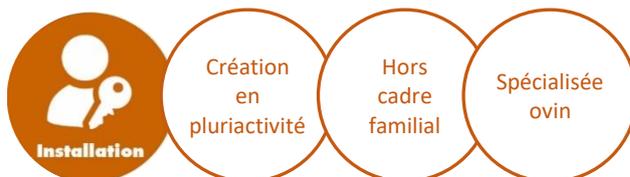
Auvergne-  
Rhône-Alpes



# La liberté d'être éleveur

Chez *Jérémy Masson* dans le *Mézenc Meygal (43)*

*“ Je me suis installé sur le Mézenc, d'où je suis originaire, sur une exploitation individuelle, tout d'abord à titre secondaire puis principal. Au niveau du troupeau, j'ai opté pour une race rustique locale, la Noire du Velay, notamment pour la multiplicité des circuits de commercialisation possibles. ”*



## ÉLÉMENT-CLÉ DE L'EXPLOITATION :

Un système cohérent au service d'une ambition raisonnée

### DONNÉES REPÈRES

**Main-d'œuvre :** 1 UMO  
complétée par de la main-d'œuvre familiale régulière

**SAU :** 53 ha – 3 ha céréales, 3 ha de prairies temporaires et 47 ha de prairies naturelles

**Chargement apparent :** 1,2 UGB/ ha de SFP

**UGB :**  
384 brebis Noires du Velay – 58,6 UGB

**Bilan de reproduction :** 653 agneaux élevés

- Taux de mise bas : 111 %
- Taux de prolificité : 187 %
- Taux de mortalité agneaux : 18 %
- Taux de productivité numérique : 170 %

**Vente :** 435 agneaux vendus en circuit court sous la marque « agneau noir du Velay », 26 en vente directe et 58 agnelles en reproductrice

**Consommation :**

- 330 kg MS stockés/brebis
- 273 kg de concentrés/brebis, soit 9,1 kg/kg carcasse produit

COLLECTION THÈMA



## ► GENÈSE DU PROJET

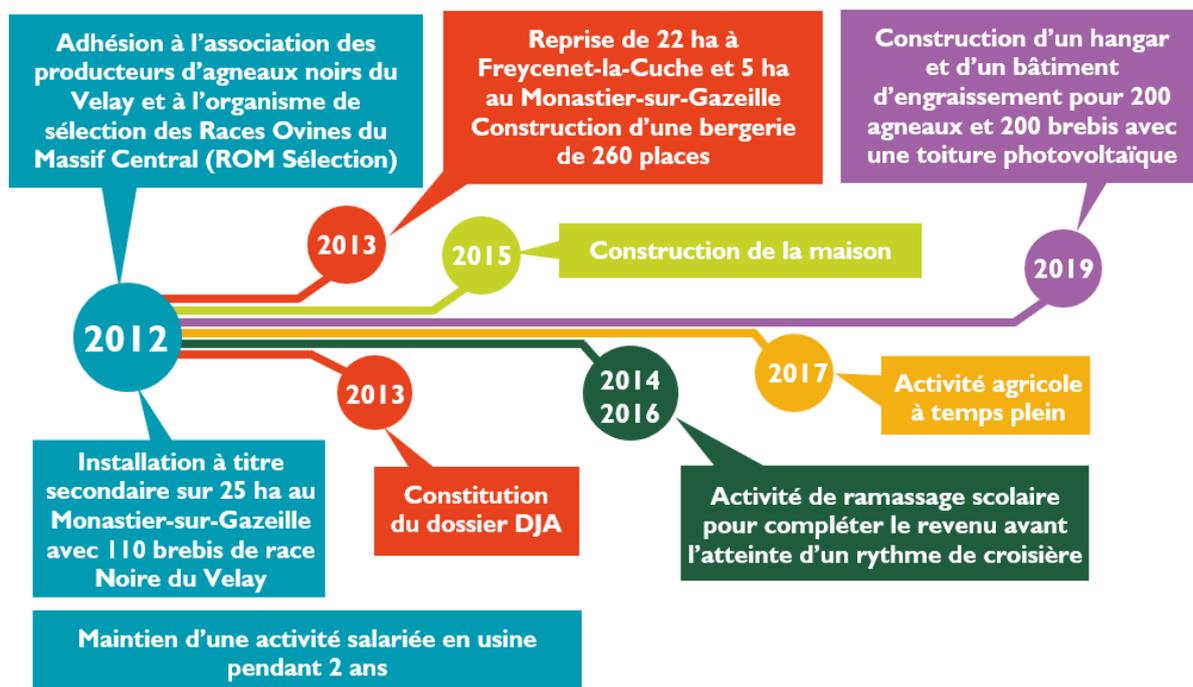
“ JE PRÉFÈRE ÊTRE MON PROPRE PATRON. ”

Jérémy Masson est originaire du plateau du Mézenc, avec « *une forte attache à ses racines* ». Etre en contact avec cette nature lui importait beaucoup. Par ailleurs, il a la passion de l'élevage depuis son enfance, héritée de son père éleveur. Le souhait d'être autonome et indépendant a aussi beaucoup pesé. « Je sais ce que c'est de travailler comme salarié » dit-il, Vivre comme éleveur au pays a donc été une évidence.

Son installation s'est envisagée hors cadre familial. Cela nécessite un coût d'investissement modéré avec retour sur investissement rapide pour que le projet soit viable, d'où le choix de l'élevage ovin.

Il a opté pour la Noire du Velay, race locale, rustique et adaptée au territoire. Elle offre également l'opportunité d'être valorisée dans des circuits de commercialisation locaux intéressants.

### • Les dates et événements-clés



## ZOOM SUR...L'ANALYSE STRATÉGIQUE DE L'EXPLOITATION



## ► LE PARCOURS À L'INSTALLATION

### ● Une formation spécifique

J'ai suivi d'une formation agricole à L'ISVT de Vals-Près-le Puy débouchant sur l'obtention d'un Bac STAV puis d'un BTS ACSE.

Plusieurs stages pratiques ont accompagné cette formation : 2 mois en élevage ovin, 2 mois en élevage bovin mixte laitier et allaitant, 1 mois en mécanique agricole.

Un stage de dressage de chien de troupeau a été suivi consécutivement à l'installation.

### ● Une installation hors cadre familial par étapes



J'ai acquis le statut d'agriculteur à titre secondaire lorsque l'opportunité d'une installation hors cadre familial s'est présentée, en reprenant une petite exploitation en déshérence de 25 ha en bovins laitiers avec de vieux bâtiments sur la commune du Monastier-sur-Gazeille.

Ensuite, j'ai réalisé un Plan de Parcours Personnalisé et suivi un stage 21 heures préparatoire à l'installation afin d'obtenir la DJA, lorsque la possibilité d'un agrandissement avec 22 ha de terrains familiaux et 5 ha d'autres fermages a été envisageable.

L'activité salariée s'est poursuivie jusqu'à ce que la bergerie soit fonctionnelle et la taille du cheptel portée à l'objectif visé afin de garantir un revenu convenable.



### ● Une vente en circuit court

La vente en circuit court se fait via l'association des producteurs d'agneaux Noirs du Velay dont Jérémie Masson a pris la présidence en 2016. Les agneaux bouchers sont valorisés en circuits courts (Super U et artisan boucher) sous la marque Agneau Noir du Velay, pour une consommation principalement locale. Une partie des agneaux est issue de croisements bouchers avec du Mouton charollais ce qui offre de meilleures carcasses. Le conventionnement d'un prix unique sur l'année garanti la stabilité des revenus de l'éleveur. Les agnelles vendues pour la reproduction bénéficient d'une plus-value importante.

## LES INDICATEURS DE FONCTIONNEMENT DU SYSTÈME

### 1 Mécanisation et équipement



« Faciliter le travail pour ne pas en être esclave » est un leitmotiv de l'éleveur. La mécanisation de l'affouragement et du paillage, l'utilisation du logiciel de gestion de troupeau Ovitel ou la création d'un parc de tri avec cage de pesée électronique en sont autant d'exemples.



### 2 Impact environnemental



L'impact environnemental de l'exploitation est sous-jacent dans les choix de l'éleveur. Le pâturage des ovins assure l'entretien de prairies naturelles à haute valeur environnementale autour du Mézenc. Le projet d'implantation photovoltaïque contribue à augmenter la production d'énergie renouvelable. La commercialisation en circuit court minimise la production de gaz à effet de serre.

#### SI C'ÉTAIT À REFAIRE ?

*« J'investirai dans le photovoltaïque plus rapidement : outre l'autonomie d'énergie, c'est surtout une formidable opportunité de financement pour un bâtiment. Il faut habiter à proximité de l'exploitation pour la surveillance des animaux surtout en période d'agnelage. »*

## REGARDS CROISÉS

### • Regard d'éleveur



**Jérémy Masson**  
Éleveur dans le Mézenc Meygal (43)

*" Je suis très heureux car je suis bien dans mon travail et ma vie de famille. "*

*" Bien que chronophage, le travail d'éleveur me laisse du temps pour m'impliquer dans des loisirs et des activités de représentation professionnelles. Mon indépendance n'a pas de prix et j'aurai beaucoup de mal à retourner travailler sous les ordres d'une hiérarchie. "*

### • Regard de technicien

**Fabrice Vassort**  
Conseiller Inosys-Réseaux d'Élevage – Haute-Loire

*" L'esprit d'entreprendre a été le carburant du jeune éleveur. "*

*" Le projet de Jérémy a été guidé par la raison et le pragmatisme. La cohérence des objectifs et des moyens mis en œuvre a permis de le bâtir progressivement. Il a su profiter des opportunités, trouvant des bonnes valorisations pour son activité. "*

Document édité par l'Institut de l'Élevage  
149, Rue de Bercy – 75595 Paris Cedex 12 – [www.idele.fr](http://www.idele.fr)

Rédaction : Fabrice Vassort (CA 43) et Marie Miquel (Institut de l'Élevage)

Septembre 2019 - Réf. : 00 19 301 032  
Conception : Institut de l'Élevage - Réalisation : Katia Brulat (Institut de l'Élevage)  
Crédit photos : Institut de l'Élevage, Chambres d'agriculture

### INOSYS – RÉSEAUX D'ÉLEVAGE

Un dispositif partenarial associant des éleveurs et des ingénieurs de l'Institut de l'Élevage et des Chambres d'agriculture pour produire des références sur les systèmes d'élevages.

Ce document a été élaboré avec le soutien financier du Casdar et de la région Auvergne-Rhône-Alpes.

